

16.9% dans le cas des transactions relatives aux biens de consommation. Les données pour 1972-74 figurent au tableau 18.21.

Ventes de matériel et outillage agricoles. Des données sont recueillies chaque année auprès des fabricants et des importateurs de matériel et d'outillage agricoles. La valeur des ventes est établie en fonction du prix d'achat des marchands avant déduction des escomptes de caisse de ces derniers; la valeur des reprises, les primes de rendement et les ventes à l'exportation ne sont pas prises en compte. La valeur des pièces de rechange n'est pas incluse dans le tableau 18.22, mais elle s'est accrue de 33.3% entre 1973 et 1974, passant de \$107.3 à \$143.0 millions.

Les ventes de matériel agricole étaient tombées à leur niveau le plus bas en 1970, mais elles se sont relevées dans les années subséquentes. Les deux produits les plus importants étaient les tracteurs agricoles dont les ventes se sont élevées à \$212.5 millions, soit 37.0% du volume total des ventes (\$573.9 millions), et les machines pour les récoltes dont les ventes se sont établies à \$114.1 millions, soit 19.9% de l'ensemble des ventes de matériel et d'outillage agricoles en 1973.

Machines et matériel de construction. Les ventes de machines et matériel de construction comprennent les ventes des distributeurs canadiens, les ventes directes des fabricants aux utilisateurs ultimes (au prix de vente final réel) et les recettes provenant de la location de matériel aux utilisateurs. En 1973, les nouvelles machines mises sur le marché (vente directe ou première location) ont été évaluées à \$1,067.8 millions, soit 31.6% de plus qu'en 1972 (tableau 18.23). Les ventes de machines d'occasion ont augmenté de 37.5%, passant de \$129.8 millions en 1972 à \$178.5 millions en 1973. Le revenu de la location s'est accru de 31.8% pour passer de \$81.1 millions à \$106.9 millions. Des \$1,067.8 millions, \$330.9 millions représentaient des pièces de rechange et des pièces usables. L'article le plus important pour ce qui est de la valeur des ventes était les tracteurs sur chenilles: 3,016 ont été mis sur le marché représentant une valeur totale de \$148.3 millions. Les ventes de matériel neuf par les distributeurs se sont élevées à \$969.7 millions, et les ventes des fabricants à \$98.1 millions.

Ventes de moteurs diesel et à gaz naturel. En 1973, 20,787 moteurs diesel ont été vendus au Canada pour un montant total de \$176.2 millions. De plus, 11,026 moteurs ont été exportés ou réexportés pour une valeur de \$55.8 millions. En 1973, 784 moteurs à gaz naturel ont été vendus au Canada pour une valeur de \$5.8 millions.

18.1.5 Coopératives

En 1973, le chiffre d'affaires brut des coopératives canadiennes a atteint \$3,565 millions, soit \$773 millions (28%) de plus que l'année précédente. L'augmentation s'explique en partie par la hausse des prix due à l'inflation. Les ventes de grain se sont accrues de près de \$300 millions (36%) et les ventes d'autres produits agricoles ont également augmenté. Les ventes de fournitures ont progressé au taux exceptionnellement élevé de 30%. Les recettes provenant des services et les autres revenus ont marqué une avance globale de 22% pour l'année. Les chiffres d'affaires pour les quatre grandes catégories de coopératives s'établissaient comme suit: ventes de produits agricoles, \$2,265 millions; ventes de fournitures, \$1,187 millions; recettes des services, \$84 millions; et autres revenus, \$28 millions.

Les coopératives dont il est question ici excluent les coopératives de loisirs (centres communautaires, sportifs, etc.), les coopératives financières (caisses d'épargne et de crédit) et les coopératives gérées par des autochtones. Celles qui sont incluses sont classées, selon leur fonction principale, en quatre grands groupes: coopératives de vente et d'achat (les plus nombreuses), coopératives de services, coopératives de pêche et coopératives de gros. Le groupe des services est souvent subdivisé en coopératives de services et coopératives de production. Les coopératives de production fournissent des services directement liés à la production agricole comme l'insémination artificielle, ou interviennent directement dans la production comme c'est le cas des coopératives agricoles. Les trois premiers groupes constituent ce qu'on appelle les coopératives «locales», car elles traitent directement avec les membres; les coopératives de gros s'occupent des opérations de gros pour le compte des coopératives locales.

L'actif des coopératives locales s'est accru de \$170 millions (13%) au cours de l'année, les principaux éléments responsables de l'augmentation étant les stocks, les montants à recevoir et les propriétés et le matériel. Le nombre de coopératives déclarantes a légèrement augmenté durant l'année, la création de nouvelles coopératives de services en Alberta et au Québec ayant